

› CUANTO VALE SAASCO CRM?

Pago por uso o demanda

- ♦ No pagas valores por Setup
- ♦ Solo se paga valor por usuario mensual
- ♦ Valor usuario desde \$30.000/mes
- ♦ No clausulas de permanencia
- ♦ Contratos anuales o mensuales



311 778 5233 - 316 481 7822
hector@saasco.co

› www.saasco.co <



Un CRM adaptable a su compañía, es posible!
Administre y tome el control de sus clientes en tiempo real y en línea.

www.saasco.co

► ACERCA DE SAASCO

Saasco, empresa de prestadora de servicios de software, con personal calificado, con grandes conocimientos y experiencia en el desarrollo de sistemas de información amigables, robustos y seguros.

Saasco ofrece herramientas desarrollables y evolutivas con los cambios tecnológicos, multiplataforma y en línea.

Es un sistema de Administración y control de clientes en tiempo real para las compañías. Que se adapta a los procesos de cada negocio de forma ágil, flexible e innovadora.

Es un Software enfocado a los procesos CRM y Contact Center.

► CARACTERÍSTICAS DE SAASCO

- ◆ Software tipo SAAS (Software as a Service).
- ◆ Plataforma web, rápida, sencilla y segura, para todo tipo de dispositivo (PC, tablet o Smartphone)
- ◆ Todas las actualizaciones, adecuaciones, cambios y creación de nuevos procesos para cada módulo están incluidos. No se requiere de pagos adicionales. Tiempos de desarrollo de acuerdo a la complejidad de cambios requeridos no mayores a 6 meses, generalmente se entregan en menos de 30 días.
- ◆ Nos integramos a cualquier ERP que permita una comunicación directa con la Base de Datos o a través de webservice.
- ◆ Plataforma que funciona por pago mensual por uso por usuario. No hay contratos de permanencia



► FUNCIONALIDADES SAASCO

Perfiles de usuario basado en accesos a funciones e información para:

- ◆ DIRECTORES
- ◆ ADMINISTRADORES DEL SISTEMA
- ◆ JEFES COMERCIALES
- ◆ ASESORES COMERCIALES
- ◆ ADMINISTRADOR DEL CONTACT CENTER
- ◆ BACK OFFICE
- ◆ TÉCNICOS

► COMPOSICIÓN DE MÓDULOS DE SAASCO



► POR QUÉ ELEGIR SAASCO CRM ?

Fácil de usar

- ◆ Tiene una interfaz de usuario muy fácil entender
- ◆ El sistema es muy fácil de configurar
- ◆ Desde el día # 1 se puede comenzar a vender
- ◆ Permite migrar hojas de cálculo



Aumenta productividad de sus equipos comerciales

- ◆ Simplifica procesos comerciales – Equipos de ventas dedicados a vender
- ◆ Avanzados sistemas de análisis de datos que le permiten tomar decisiones comerciales acertadas y a tiempo
- ◆ Creación y consulta de prospectos y/o clientes según políticas de la compañía.
- ◆ Matriz de valor de clientes: Conozca el promedio de compras por cliente, frecuencia y sus clasificaciones



Personalizable

- ◆ Se adapta fácilmente a cualquier tipo de industria
- ◆ Adecuamos todos los procesos a sus necesidades Cliente-Empresa.
- ◆ Segmentación de clientes.



Informes

- ◆ En tiempo real
- ◆ Analice sus equipos de ventas desde cualquier lugar
- ◆ Informes, gráficas, estadísticas e indicadores personalizados

